

A photograph of two men in a warehouse. Both are wearing yellow hard hats and light blue button-down shirts. The man on the left is holding a yellow folder and looking at the man on the right. The man on the right is holding a tablet and looking back at the man on the left. They are standing in an aisle between tall metal shelving units filled with cardboard boxes. The floor is a light blue color. A large blue diagonal graphic is overlaid on the left side of the image.

Bedrijfsovername van het familiebedrijf

Praktijktraining



Jouw eerste stappen als ondernemer binnen het familiebedrijf

Je wilt het familiebedrijf gaan overnemen of bent daar misschien al mee bezig. Dan sta je voor een mooie, maar ingrijpende periode. Uiteraard zijn er de financiële en zakelijke aspecten, maar ook de 'zachte kant' van de overdracht verdient aandacht. Je wilt immers dat alle familieleden tevreden zijn over het proces en het uiteindelijke resultaat. Een overname van het familiebedrijf vraagt naast een zorgvuldige planning, communicatie en samenwerking ook om inzicht in elkaars rollen en systemen.

De specialisten van ABAB hebben veel ervaring met alle aspecten van een bedrijfsovername. In de zesdaagse praktijktraining *Bedrijfsovername van het familiebedrijf* nemen zij je stap voor stap mee in het totale proces. Met aandacht voor de familieverhoudingen en emoties die hierbij komen kijken. Zo bereid je je goed voor op een soepel overnameproces en een succesvolle voortzetting van het familiebedrijf.



Praktijktraining



6 dagen



Maximaal 10 deelnemers



Meer weten?

Neem contact op met Bernard Oenema via e-mail bernard.oenema@abab.nl of bel 0413-336539. Hij vertelt je graag meer over deze praktijkgerichte en inspirerende training.



Voor wie is deze praktijktraining bedoeld?

De training is bedoeld voor jonge ondernemers die:

- overwegen het familiebedrijf over te nemen
- de keuze al hebben gemaakt om het familiebedrijf over te nemen
- zoeken naar extra ondersteuning om het familiebedrijf succesvol voort te zetten

Wat is het doel van de praktijktraining?

In deze praktijktraining krijg je inzicht in jouw eigen ondernemers- en managementvaardigheden en persoonlijke kwaliteiten. Ook doe je kennis op over de unieke dynamiek (familie, eigendom en bedrijf) bij de overname van een familiebedrijf. Je krijgt handvatten om een weloverwogen keuze te maken om wel of niet het bedrijf over te nemen en doet extra praktijkkennis op tijdens interessante excursies.

Hoe zit de training in elkaar?

De training is verdeeld in drie modules: Leiderschap, Strategie & toekomst en Overname, die in zes dagen (verdeeld over ongeveer vier maanden) van 13.00 tot 21.00 uur behandeld worden door ervaren specialisten met veel kennis uit de praktijk. Enkele van de bijeenkomsten vinden plaats op locatie bij deelnemers en worden gecombineerd met een bedrijfsbezoek.



Voorafgaand aan de eerste bijeenkomst krijg je een individuele intake en assessment waarin we kijken naar jouw situatie en specifieke leerdoelen. Daarnaast is er halverwege de training een intervisiesessie, waarbij je samen met een aantal mededeelnemers ingaat op praktijkcasussen.

Na afloop van de training vindt een eindgesprek plaats op jouw eigen locatie, samen met familieleden die betrokken zijn bij het overnameproces van het bedrijf.

Het programma

Module Leiderschap

Dag 1 & 2:

Jij als ondernemer in het familiebedrijf

Tijdens de eerste sessie brengen we in kaart wat jouw familiebedrijf uniek maakt, zoals de historie, cultuur, waarden en de huidige structuur. Vervolgens gaan we in op jouw visie, ambities en leiderschapsvaardigheden. Ook besteden we aandacht aan de rollen en systemen binnen het familiebedrijf en het familiestatuuut.

Module Strategie & toekomst

Dag 3:

Strategisch denken en doen

Tijdens de volgende sessie staat het belang van strategisch denken centraal. Hoe beïnvloedt de strategie het succes van het bedrijf? Waar kijkt jouw strategie af van het verleden en wat betekent dat voor jouw familie, het vermogen en de bedrijfscultuur? Daarnaast bekijken we hoe je de nieuwe strategie kunt implementeren.





Module Overdracht

Dag 4:

Hoe vindt de overname feitelijk plaats?

Tijdens de vierde sessie zoomen we in op de zakelijke aspecten van de overname. Denk aan de waardering van het bedrijf, fiscale en juridische elementen, liquiditeitsprognoses en financieringen. Maar ook: hoe ga je om met het familiekapitaal? Misschien zijn er leningen in de familie, wat moet daarmee gebeuren? En wat te doen met het pensioen voor je ouders?

Dag 5:

De winnaar heeft een plan, de verliezer een excuus

Tijdens de vijfde sessie stellen we gezamenlijk een stappenplan op voor een succesvolle bedrijfsovername. Hierbij worden de te nemen

acties, mijlpalen en risico's verder toegelicht. Vervolgens ga je zelf aan de slag met je eigen overnameplan. Aspecten die hierbij zeker aan bod komen, zijn rolveranderingen en dynamiek in de familie, het oplossen van eventuele conflicten, verandermanagement en het creëren van draagvlak binnen jouw familie.

Dag 6:

Presentatie overnameplan

Tijdens de laatste bijeenkomst van de training presenteer je jouw overnameplan aan de andere deelnemers en mag je feedback geven op hun plannen.

Wanneer en waar wordt de training gegeven?

De eerstvolgende training start in januari 2025 en loopt tot en met april 2025. Alle deelnemers worden tijdig geïnformeerd over de precieze data van de zes bijeenkomsten. De data voor de intake, intervisie- en eindgesprek worden in overleg met jou ingepland.

Bijeenkomst 1 en 2 van de training vinden plaats met een overnachting. Bijeenkomst 3, 4 en 5 vinden in overleg met de groep plaats op het bedrijf van één van de deelnemers en de laatste bijeenkomst op een van de ABAB-vestigingen.

Wat zijn de kosten van de training?

De kosten voor deze complete praktijktraining bedragen € 3.495 exclusief btw en accommodatiekosten. Reken op ca. € 300 voor hotelovernachting, lunch en diner.

Inschrijven



Scan de QR-code of klik op de button om je in te schrijven als deelnemer van de praktijktraining.

 [Inschrijven](#)

Wil je liever eerst meer informatie?

Neem dan contact op met Bernard Oenema via e-mail bernard.oenema@abab.nl of bel 0413-336539.





Praktijktraining

Bedrijfsopvolging van het familiebedrijf

www.abab.nl/praktijktraining-bedrijfsovername-van-het-familiebedrijf